# Kierownik Zespołu Sprzedaży – Aegon Transamerica Polska

## Poszukujesz nowych wyzwań? Chcesz współuczestniczyć w rozwoju międzynarodowej firmy z ponad 160 letnią tradycją? Aegon TRANSAMERICA daje Ci taką możliwość.

Firma AEGON jest jednym z największych na świecie giełdowych towarzystw ubezpieczeniowych. Jako grupa kapitałowa funkcjonuje na rynku już 160 lat, obsługując ponad 40 mln Klientów. Pracując w AEGON zyskujesz: - możliwość dopasowania dochodu do indywidualnych potrzeb i oczekiwań, - wysokie prowizje, oraz atrakcyjne premie i bonusy, - cotygodniowe wypłaty wynagrodzeń, - szeroki wachlarz specjalistycznych szkoleń, - otwarta ścieżka kariery w międzynarodowej korporacji, - udział w konferencjach, sympozjach finansowych, - wyjazdy zagraniczne dla najlepszych, - dostęp do nowoczesnych systemów informatycznych. Kandydat powinien charakteryzować się: - orientacją na sukces, - umiejętnością budowania relacji, - odpornością na stres, - samodyscypliną. Od kandydatów oczekujemy: - wykształcenia min. średniego, - wysokiej kultury osobistej, - umiejętności menedżerskie pozwalające na efektywne zarządzanie podległymi pracownikami, - mile widziane doświadczenie zawodowe w branży finansowej lub ubezpieczeniowej, - łatwości nawiązywania kontaktów, komunikatywności i otwartości, - dobrej organizacji pracy, - prawo jazdy kat. B - mile widziane. Zakres obowiązków: - prowadzenie procesu rekrutacji i selekcji, - zarządzanie podległym zespołem Przedstawicieli, -realizacja planów sprzedaży, - opracowywanie, wdrażanie i realizacja strategii sprzedaży produktów Firmy, - zapewnienie prawidłowej realizacji zadań przez zespół, - prowadzenie szkoleń twardych i miękkich. Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie aplikacji na adres e-mail: office.aegon@vp.pl. Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacyjnego zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych z 29.08.1997r. (Dz. U. nr 133, poz. 883)."

Date utworzenia: 17-09-2012